

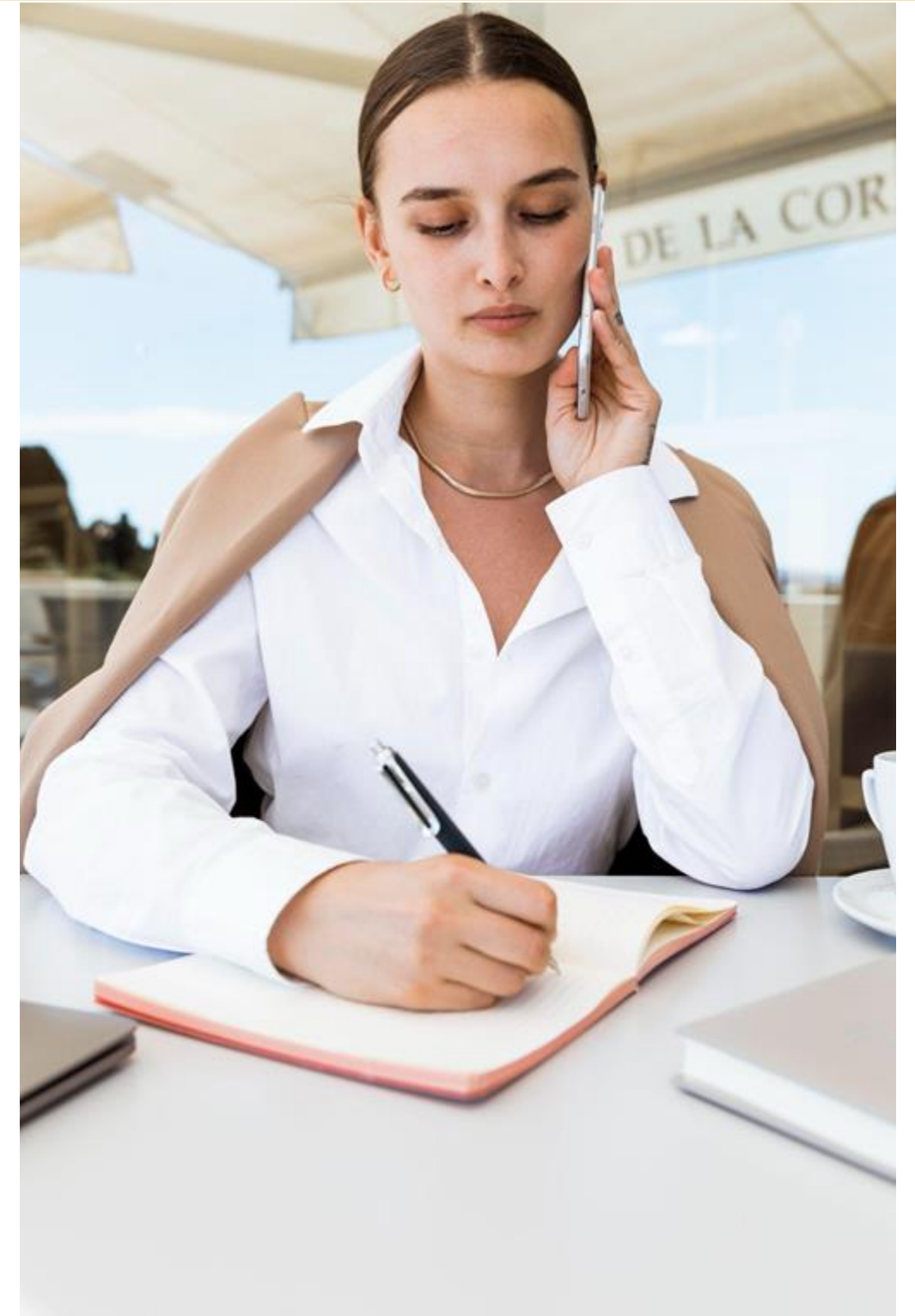


# Strategic Boot Camp

## Programa Intensivo 30 días Cierre Estratégico 2025 y Proyección 2026

Un programa intensivo **de cuatro semanas** diseñado para emprendedores, empresarios y directivos que buscan cerrar el 2025 con resultados excepcionales y posicionarse estratégicamente para un 2026 de éxito.

Haremos un balance realista de los primeros nueve meses del año, identificaremos oportunidades de mejora y diseñaremos un plan estratégico accionable para el último trimestre.





# Diagnóstico Profundo

## Primera Semana

### Realizamos una radiografía precisa de tu negocio

Durante la primera semana, nos sumergiremos en un análisis exhaustivo de lo que ha funcionado y lo que no en los primeros tres trimestres de 2025. Este diagnóstico será la base fundamental sobre la que construiremos todo el plan estratégico.

Utilizaremos herramientas profesionales como dashboards de análisis y plantillas de balance estratégico para garantizar que ningún aspecto importante quede sin revisar.

1

#### Objetivo vs. Resultados

Comparativa detallada entre los objetivos anuales establecidos y los resultados reales obtenidos hasta la fecha.

2

#### Análisis de Rendimiento

Evaluación profunda de ventas, márgenes, canales de adquisición y tasa de conversión.

3

#### Detección de Problemas

Identificación de cuellos de botella, fugas de rentabilidad y oportunidades de mejora en productividad.

4

#### Evaluación Interna

Análisis del rendimiento del equipo, eficacia de los procesos y calidad en la toma de decisiones.



# Análisis del Entorno y Oportunidades

## Segunda Semana

Una vez completado el diagnóstico interno, ampliaremos nuestra visión para estudiar el sector, la competencia y el entorno macroeconómico. Este análisis nos permitirá detectar oportunidades de diferenciación y crecimiento que serán cruciales para el último trimestre y la proyección hacia 2026.

### Tendencias Sectoriales

Identificación de las tendencias clave que marcarán tu sector durante el Q4 2025 y el próximo año, con especial atención a cambios tecnológicos, comportamiento del consumidor y dinámicas de mercado.

### Análisis Competitivo

Evaluación detallada de lo que tus competidores están haciendo mejor o peor, identificando gaps de mercado y oportunidades de posicionamiento diferencial.

### Propuesta de Valor

Validación de tu propuesta de valor actual frente a las necesidades reales del mercado, identificando desajustes y oportunidades de refinamiento para maximizar tu relevancia.

**Entrega semanal:** Radar de tendencias + propuesta de enfoque estratégico personalizado que te permitirá anticiparte a la competencia y capitalizar las oportunidades emergentes del mercado.



# Plan Estratégico Personalizado Q4

## Tercera Semana

La tercera semana representa el momento de mayor creación de valor del intensivo. Aquí transformaremos todos los análisis previos en un plan de acción concreto, realista y totalmente orientado a resultados para el último trimestre de 2025.

Cada participante recibirá una plantilla editable personalizada y una presentación final profesional que podrá compartir con su equipo o inversores.

El plan se centrará en las tres palancas principales que determinarán tu éxito en el Q4: estrategia de ventas, visibilidad de marca y optimización de procesos/equipo.

1

### Objetivos SMART

Definición de objetivos específicos, medibles, alcanzables, relevantes y temporales para el Q4, alineados con la visión anual pero adaptados a la realidad actual.

2

### Plan de Acción

Creación de un roadmap detallado con fechas clave, responsables, recursos necesarios y métricas de seguimiento para cada iniciativa estratégica.

3

### Proyección Financiera

Desarrollo de presupuesto, proyección de ingresos y análisis de rentabilidad esperada para las acciones del Q4, con escenarios conservador, realista y optimista.

**Entrega:** Plan estratégico Q4 completo con todos los elementos necesarios para su implementación inmediata.



# Activación y Accountability

## Cuarta Semana

### Panel de Seguimiento

Creación de un sistema de KPIs personalizado con objetivos semanales para monitorizar el progreso en tiempo real y facilitar la toma de decisiones ágil.

### Rituales Estratégicos

Creación de rituales de cierre e inicio que marquen psicológicamente la transición y generen el momentum necesario para la ejecución exitosa.

La semana final está diseñada para garantizar que el plan no quede simplemente sobre el papel. Mediante sistemas de seguimiento profesionales y técnicas de accountability, transformaremos la estrategia en acción concreta y mantendremos el foco durante todo el último trimestre.

**Entrega:** Sistema completo de implementación y panel de control que te permitirá mantener el rumbo y adaptar la estrategia según sea necesario.

#### Sistema de Revisiones

Implementación de un calendario de revisiones quincenales estructuradas para evaluar avances, identificar desviaciones y realizar ajustes estratégicos oportunos.

#### Accountability

Diseño de un sistema de rendición de cuentas, individual o grupal, que garantice el compromiso con los objetivos y mantenga el impulso durante todo el trimestre.



# Recursos Exclusivos del Programa

## Extras de Alto Valor Incluidos

El intensivo incluye recursos adicionales diseñados para maximizar tu aprendizaje y facilitar la implementación efectiva de tu estrategia.



### Masterclasses Exclusivas

Acceso a sesiones semanales en vivo o grabadas sobre liderazgo estratégico, gestión por prioridades y mentalidad de CEO impartidas por expertos reconocidos.



### Comunidad Estratégica

Participación en un grupo privado de soporte y networking donde podrás compartir avances, resolver dudas y acceder a recursos adicionales junto a otros profesionales.



### Plantillas Profesionales

Suite completa de herramientas que incluye dashboard financiero, mapa estratégico y checklist de ejecución, valoradas en más de 1.500-.

Los participantes VIP también recibirán sesiones de feedback personalizado con revisión 1:1 de su plan estratégico por parte de consultores especializados en su sector.





# ¿Para Quién Está Diseñado Este Intensivo?



## Empresarios con Ambición

Fundadores y CEOs de pequeñas y medianas empresas que quieren cerrar el 2025 con resultados excepcionales y sentar las bases para un 2026 de crecimiento sostenido.



## Startups en Crecimiento

Equipos fundadores que han perdido el foco estratégico y necesitan reencontrarlo con claridad para optimizar recursos y maximizar resultados en el último trimestre.



## Profesionales Independientes

Consultores, coaches y freelancers de alto nivel que buscan escalar su negocio de forma significativa antes de fin de año y posicionarse como referentes en su sector.



## Directivos con Responsabilidad

Ejecutivos que necesitan presentar e implementar un plan sólido de acción antes de finalizar el año para cumplir con los objetivos marcados por la dirección.



**¡Reserva tu plaza ahora y  
posiciónate para un cierre de año  
excepcional!**

